

ENERGI BERSIH

Untuk dan Dari Wanita Produktif

RumahSurya

S LAR PV DI INDONESIA

2014

Residential market | individual user

Penawaran produk panel surya masih berorientasi pada kebutuhan project (SHS, PJUTS ataupun PLTS Komunal). Salah satu
developer
ternama mulai
menawarkan
bundling Solar PV
– Rumah baru
dengan konsep
smart house.

Gerakan Sejuta Surya Atap dengan sasaran Pengguna individu -> Rooftop Solar PV - OnGrid

R

Mendapatkan energi Surya semakin mudah :

- Banyak provider handal
- Harga kompetitif
- Kejelasan peraturan

2015

Penawaran produk SHS untuk penggunaan di rumah mulai banyak ditawarkan (OFF-Grid), salah satunya sebagai Energy Backup.

Sosialisasi mengenai Energy awareness semakin gencar dari berbagai pihak.

Meningkatnya trend penggunaan solar pv untuk individual user (Residential), maupun untuk keperluan commercial building.

AWAL DARI OPTIMISME

L

2016

2017

"Kita bisa membuka

akses energi bersih

sendiri di rumah Kita,
sambil tetap menunggu &
mendukung realisasi
project energi bersih
bernilai tinggi"



KEMANDIRIAN ENERGI

SETUJU ATAU TIDAK?

Wanita yang produktif adalah

Potential Investor

dari Renewable &

Clean Energy



Fakta "Tanya Kenapa?":

98% Solar Inquiry yang masuk ke Rumah Surya datang dari Customer Pria

Padahal, **Pengguna prioritas** listrik di
rumah adalah
Wanita

Walau begitu, seringkali approval beli/tidak nya ditentukan oleh para istri, yaitu pengendali keuangan rumah tangga

PORSI WANITA & PRIA DALAM KEBIJAKAN ENERGI DI RUMAH TANGGA





Pengguna Listrik Prioritas

Berperan besar dalam penentuan peralatan elektronik di rumah berdasarkan kebutuhan

Memantau konsumsi energi (baik listrik maupun bahan bakar dan cooking gas) melalui tagihan bulanan

Menentukan Kapasitas Listrik di rumah

Berhubungan dengan Jasa Penyedia & Maintenance Kelistrikan

Awareness mengenai teknologi energi lebih besar

Lebih mudah dalam mengenal operasional



Wanita kini sudah lebih berani untuk berperan sebagai "Project Leader" dalam kegiatan renovasi rumah, karena Passion & Hobi.

Wanita **bukan tidak tertarik** pada Energi Bersih & EBT, melainkan :

Tidak Familiar

Hal yang berkaitan dengan Operasionalnya terasa Rumit

Dianggap memiliki Resiko, seperti Tersetrum

Maintenance Issue



"Tantangan Kita adalah menyediakan energi bersih yang **User-Friendly**, memiliki efek positif yang signifikan, trendy dan Membuatnya menjadi pengalaman yang menyenangkan"

Bagaimana **Potensi Energi** Bersih dalam Kewirausahaan Wanita



Apakah Biaya Investasinya Sesuai ?



Apakah dapat Menambah Produktivitas Usaha Saya?



Apakah ada Nilai tambah ke Produk yang Saya miliki?



Wanita yang
terjun ke dunia
Kewirausahaan
cenderung
memiliki Energy
Leadeship yang
tinggi

- → Berperan Aktif dalam Monitor & Control Konsumsi Energi
- ✓ Memiliki concern terhadap Product & Community Value

Jumlah Pengusaha
Wanita di Indonesia
semakin meningkat,
apalagi dengan
pesatnya kemajuan
teknologi yang
semakin memperluas
peluang usaha



Pada sektor Produksi, jumlah
Energi yang dibutuhkan
terbilang cukup besar,
seperti: Konveksi, Produksi
makanan minuman,
Independent book Publisher,
dan sebagainya.

Kebutuhannya akan terus meningkat seiring dengan produktivitas.

Laundry













Rp 2.000.000 / bulan ± 1300 KWh

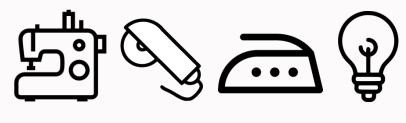


± 15 tabung 9kg / bulan

- → 1-10 KWp Solar PV di Rooftop
- Manajemen energi , terutama pada heat efficiency
- Product Branding bertemaEco-Laundry

Konveksi







Rp 800.000 / bulan ± 550 KWh

- ✓ 1-4 KWp Solar PV di Rooftop
- ✔ Product Branding (Low Carbon Fashion)

Minuman Sehat Kemasan













Rp 10.000.000 / bulan ± 6800 KWh



 \pm < 5 tabung 9kg / bulan

- ✓ 1-10 KWp Solar PV di Rooftop
- ✓ Product Branding (Healthy drinks, Low Sugar, Low Carb and Low Carbon)

Makanan Ringan













Rp 500.000 / bulan ± 350 KWh



± 40 tabung 3kg / bulan

- → 1 KWp Solar PV di Rooftop
- ✓ Opsi yang lebih baik dari kompor gas ?
- ✓ Konversi sampah bahan makanan ke energi ?
- → Product Branding & Trendy

Beauty Clinics







Rp 500.000 / bulan ± 350 KWh

- → 1 KWp Solar PV di Rooftop
- ✔ Product Branding (woman & earth beauty) & Trendy

Tertarik

Sebagai bentuk kepedulian terhadap Lingkungan & Ketahanan Energi

Dapat dipamerkan ke Pelanggan

Masih Ragu

Belum Kenal

Investasi yang cukup tinggi

Efek langsung yang kurang signifikan

Tidak adanya pengakuan / Reward yang menjadi nilai tambah produknya

Pendekatan yang paling tepat untuk Beralih ke Energi Bersih ?

Implementasi Energi Bersih (yang dilengkapi dengan manajemen energi) dapat Memberikan Nilai Tambah Produk / Service / Perusahaan, yaitu berupa :

✓ SELF BRANDING ✓ REWARD / LABEL DARI ORGANISASI TERKAIT ✓ CERTIFIED







Salah satu pojok taman di kawasan perumahan setelah perbaikkan.

Sebelumnya sumber listrik di area ini tidak jelas asalnya. Sekarang dialiri listrik dari Tenaga Surya. Wanita erat kaitannya dengan inisiatif, pembinaan dan gerakan bersama dalam sebuah komunitas (PKK, perkumpulan arisan, persatuan wali murid, dsb).

Sosialisasi dan Pembekalan akan meningkatkan awareness dan bahkan memunculkan ide-ide implementasi Energi bersih di lingkungan terdekat pada komunitas tersebut.

"Perempuan **Menyadari** bahwa **Energi Bersih** akan berdampak

besar pada keberlanjutan lingkungan dan ketahanan energi

Harapan

Perempuan

Terkait dengan

akses Energi

Bersih:

USER FRIENDLY OPERATION

COST EFFECTIVE

TRENDY

ADDED VALUE